

ELEVEN MARKETING

L' Ufficio Marketing in «Outsourcing»



ELEVEN MARKETING
CONSULENZA PICCOLE MEDIE IMPRESE

ELEVEN MARKETING

Per chi ?

... Per tutti !

- ✓ Per Professionisti ;
- ✓ Per Piccole – Medie Imprese ;
- ✓ Per Grandi Aziende e Multinazionali .

ELEVEN MARKETING

Per quali necessità?

- ✓ Per analizzare concorrenza e opportunità di mercato ;
- ✓ Per avviare e promuovere la propria Attività ;
- ✓ Per lanciare o promuovere un prodotto/servizio specifico ;
- ✓ Per sviluppare nuovi contatti ;
- ✓ Per acquisire nuovi clienti.

ELEVEN MARKETING

Con quali strumenti?

- ✓ Piani di Marketing Strategico – Operativi ;
- ✓ Campagne Direct Marketing: appuntamenti qualificati ;
- ✓ Siti web ottimizzati per le prime posizioni Google ;
- ✓ Gestione – Promozione Social Network ;
- ✓ Corsi Formazione Telemarketing/Vendite/Web Marketing.

ELEVEN MARKETING

Per raggiungere quali obiettivi?

- ✓ Per realizzare nuovi DATABASE di clienti potenziali ;
- ✓ Per attivare utili contatti e scoprire nuove opportunità ;
- ✓ Per incontrare ed acquisire nuovi clienti potenziali ;
- ✓ Per ottimizzare e promuovere la propria presenza online ;
- ✓ Per imparare ad utilizzare in autonomia e con maggiore efficacia strumenti e leve del marketing operativo.

ELEVEN MARKETING

Con quali vantaggi ?

- ✓ **EFFICACIA:** Risultati garantiti nei tempi stabiliti: attivazione nuovi contatti, incremento numero preventivi, acquisizione nuovi clienti ;
- ✓ **RISPARMIO TEMPO:** Delegando a noi le funzioni marketing/commerciale, risparmi tempo e ti concentri con maggiore efficacia sul tuo lavoro ;
- ✓ **RISPARMIO DENARO:** I nostri Servizi ti permettono di risparmiare fino al 40% rispetto all'assunzione di un impiegato marketing di medio livello.

ELEVEN MARKETING

Con quali vantaggi ?

- ✓ **100% DEDUCIBILITA':** Le spese di pubblicità e consulenza marketing sostenute da Professionisti ed Aziende sono totalmente deducibili al 100% ;
- ✓ **100% FLESSIBILITA':** Puoi "accendere"/ "spegnere" il servizio in qualsiasi momento, in funzione del budget o degli obiettivi della tua Azienda.

Progetti «chiavi in mano»

In cosa siamo bravi

Gestione **Progetti Marketing «chiavi in mano»** per PMI che vogliono raggiungere obiettivi precisi, in un arco temporale determinato, con il giusto investimento:

- ✓ Realizzazione Piani Marketing ;
- ✓ Consulenza Commerciale e appuntamenti qualificati ;
- ✓ Creazione – Posizionamento Siti Web ;
- ✓ Gestione Social Network ;
- ✓ Formazione Vendite e Web Marketing.

Progetti «chiavi in mano»

... entriamo nel dettaglio

PIANI MARKETING	APPUNTAMENTI QUALIFICATI	CREAZIONE E POSIZIONAMENTO SITI WEB	SOCIAL MEDIA MARKETING
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Analisi Target ✓ Studio concorrenza ✓ Identificazione punti di forza/debolezza cliente ✓ Definizione Posizionamento di Marketing. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Creazione – profilazione DATABASE clienti potenziali: 150 – 300 anagrafiche ✓ DATABASE realizzati «in-house». 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Realizzazione siti web ottimizzati per i motori di ricerca. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Creazione, Gestione e Aggiornamento Social Network Pagine Aziendali/ Profili Personali ✓ Ideazione, creazione, gestione Campagne pubblicitarie a pagamento
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Per lo studio di una Strategia di Marketing efficace e sostenibile: la «stella polare» che orienta l'Attività cliente. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Per attivare un prezioso network di collegamenti, individuando i mercati a più alto potenziale, maggiormente ricettivi alla "value proposition" aziendale. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Per arrivare nelle prime posizioni di Google sulle principali parole chiave decise con il cliente. ✓ Per monitorare costantemente le performance del proprio business online 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Per promuovere il Brand nelle comunità online di riferimento. ✓ Per indagini business e ricerca nuovi potenziali clienti.
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Per dettare le «linee guida» di Campagne di Comunicazione e Piani Media . 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Per fissare appuntamenti commerciali qualificati presso clienti potenziali: dai 20 ai 30 appuntamenti commerciali (a seconda del settore). 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Formazione web: per imparare ad aggiornare e a gestire in autonomia il proprio sito web. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Formazione Social Media Marketing per professionisti ed aziende

Ci «divertiamo» ad entrare in Azienda!

Con i nostri clienti siamo entrati in:

Birra Peroni
Wind
MSX International
Rentokil-Initial
Facta farmaceutici
Toyota Italia
Veratour
Imperial Tobacco
Gruppo Api
BNL
Menarini
Fiorucci
Total ERG
SIXT
Avis Autonoleggio

Anas
Conad Tirreno
Alco
Ovs (gruppo coin)
Gruppo Pam
Conbipel
Inres Coop
Alcott
Terna
Unico
Compar spa
Gruppo Benetton
Natuzzi Italia
Gruppo Benetton
AMS SpA

Nestlè Spa
Bayer Spa
FastWeb Spa
Becton Dickinson Italia S.p.A
Compass Group Italia Spa
Farmar Italia
Eigenmann e Veronelli Spa
Axa Mps
British American Tobacco
British Airways
Aero Sekur Spa
Consip Spa
Banca Agrileasing
Banca Sviluppo
Gruppo Bancario Iccrea

ELEVEN MARKETING

Tutti i nostri servizi



PIANI MARKETING



SCOUTING COMMERCIALE



APPUNTAMENTI COMMERCIALI



SITI WEB



CONSULENZA SEO



SOCIAL NETWORK



ARTICLE REWRITING



CREAZIONE LOGHI



ACQUISIZIONE CLIENTI

ELEVEN MARKETING

I nostri principali clienti



NETRIBEGROUP



ELEVEN MARKETING

Veloci e concreti verso la meta!

Eleven Marketing di Castellana Elio

Cell.338 2802359

Cell.333 4802666

P.IVA 11691061003

C.F. CSTLEI74S19H501K

E-mail. info@11marketing.it

Web. www.elevenmarketing.it